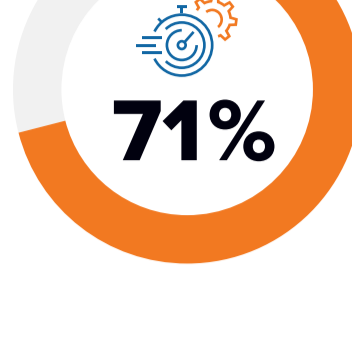


2023

La red como servicio (NaaS): Situación del mercado



de los encuestados están de acuerdo o muy de acuerdo en que los **modelos de consumo “como servicio”** mejoran la agilidad de TI en comparación con los modelos de consumo tradicionales.

Fuente: Encuesta de IDC sobre NaaS, patrocinada por HPE, enero de 2023, n = 255

Principales factores que fomentan el uso de NaaS empresarial

Técnicos
- Acceso más rápido a nuevas tecnologías/ menos desafíos vinculados a las brechas de habilidades

Financieros
- Costes previsible, mayor facilidad para elaborar presupuestos

Operativos
- Limitaciones del personal de TI/eficiencia/mediciones y uso

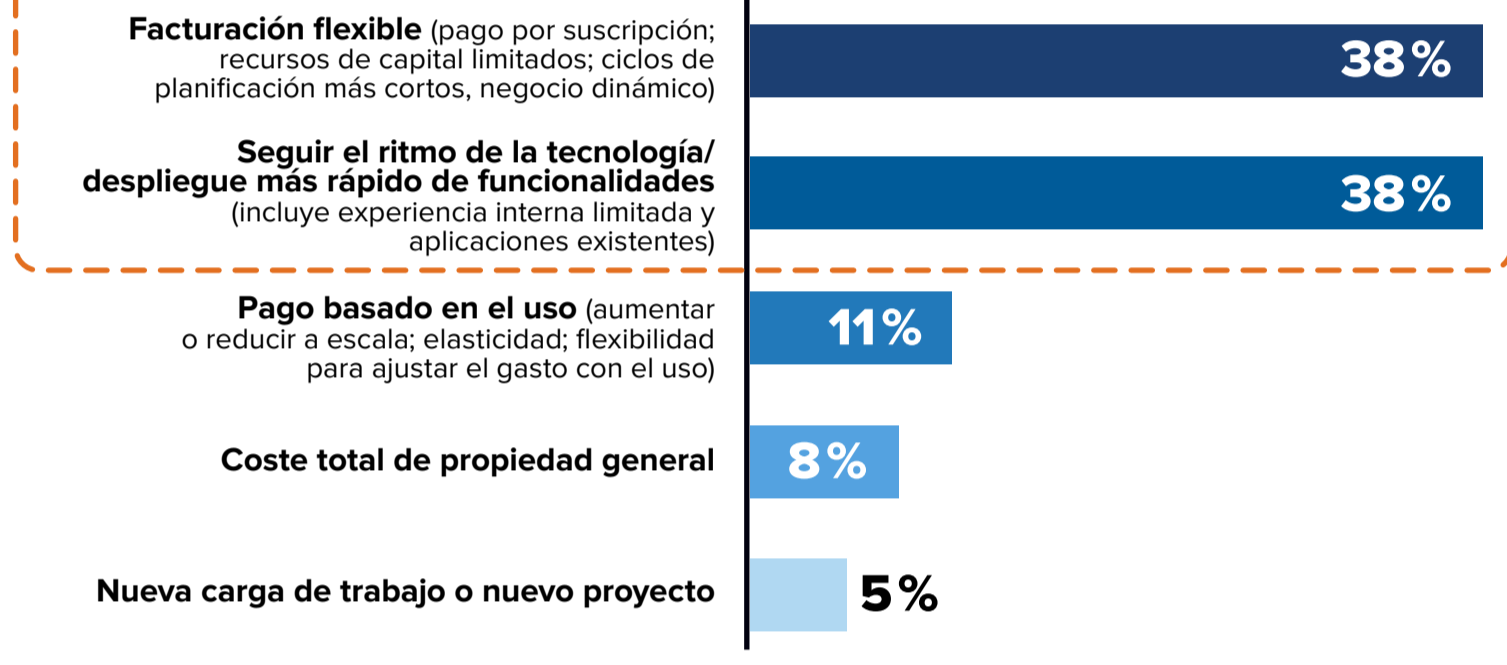
Externalización de NaaS: en una división **60/40**, los encuestados consideran que se debería otorgar la externalización y la gestión completas de la red al proveedor de NaaS.

Fuente: Encuesta de IDC sobre NaaS, patrocinada por HPE, enero de 2023, n = 255

Principales catalizadores para NaaS empresarial

La facturación flexible predomina ante el pago basado en el uso, en una relación de casi 4:1

(% de encuestados)



Fuente: Encuesta de IDC sobre NaaS, patrocinada por HPE, enero de 2023, n = 255



Facturación flexible:
Pagar mediante un modelo de suscripción con una inversión de capital limitada



Consumo flexible:
Pagar en base al uso, con la capacidad de ajustar el gasto al uso (“flex up” o “flex down”)

Cuanto mayor es el conocimiento y el uso de NaaS en el mercado, se produce una nueva flexibilidad de las ventajas, que se están inclinando hacia la flexibilidad financiera en lugar de la capacidad de aumentar o reducir a escala

Beneficios principales de la facturación flexible

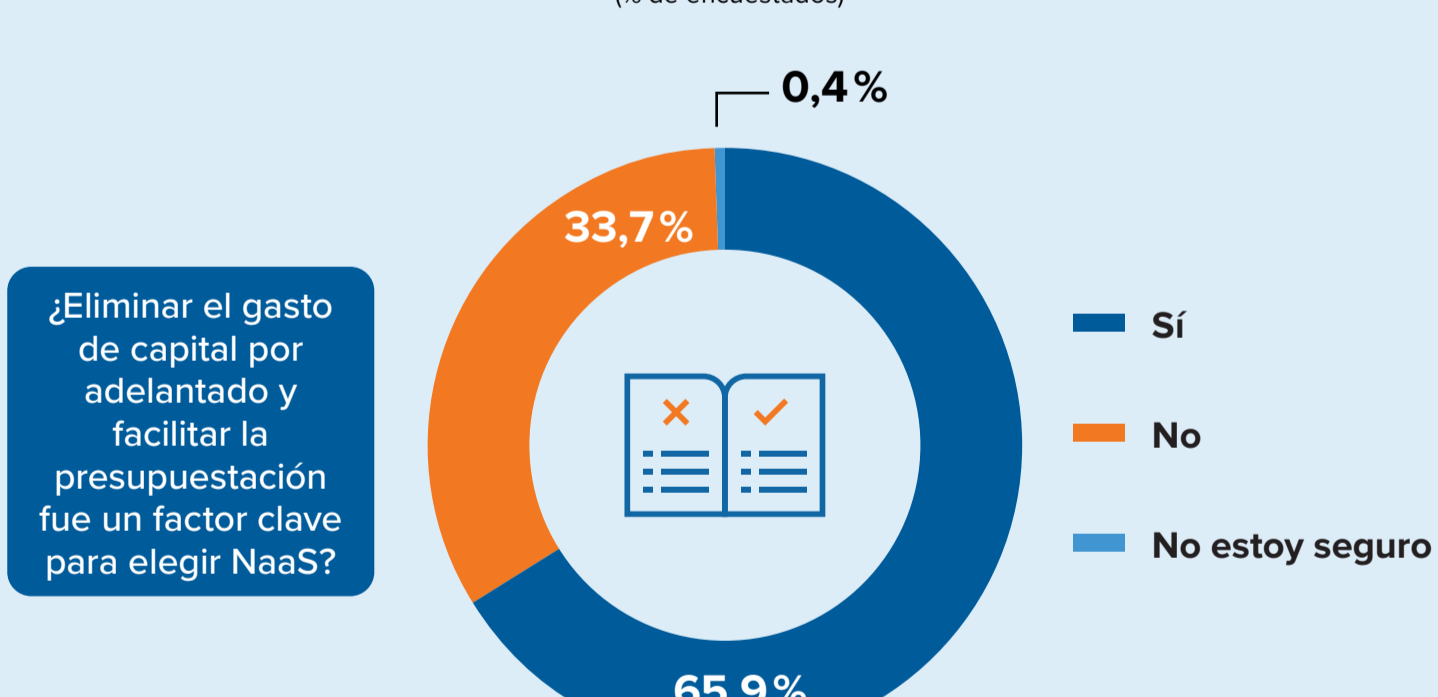
Capacidad de contar con un modelo de negocio más dinámico

Menos requisitos de capital

Ciclos de planificación más rápidos

Para el 66 % de los encuestados, la eliminación de los gastos de capital por adelantado y la facilidad de la presupuestación fue un factor clave para elegir NaaS empresarial

(% de encuestados)



Fuente: Encuesta de IDC sobre NaaS, patrocinada por HPE, enero de 2023, n = 255

Para el 64 % de los encuestados, el CPE/hardware subyacente de una NaaS empresarial es muy o sumamente importante

(% de encuestados)



Fuente: Encuesta de IDC sobre NaaS, patrocinada por HPE, enero de 2023, n = 255

Mensaje del patrocinador



¿Está listo para emprender el camino hacia NaaS?

Obtenga más información en [HPE Aruba Networking](#)