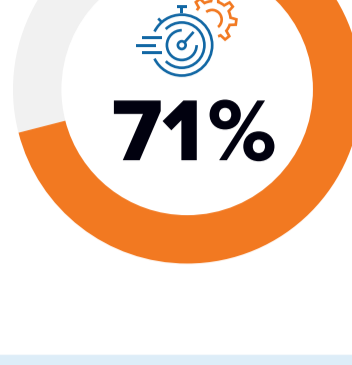


2023

Network as-a-service (NaaS) : État du marché



des répondants reconnaissent ou sont parfaitement convaincus que les **modèles de consommation « as-a-service » offrent une plus grande agilité à l'IT** par rapport aux modèles de consommation classiques.

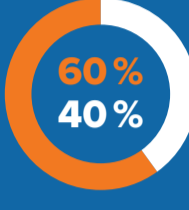
Source : Enquête IDC NaaS Survey sponsorisée par HPE, janvier 2023, n = 255

Principales raisons justifiant l'utilisation d'un NaaS

Techniques
Accès plus rapide aux nouvelles technologies / réponse au problème de manque de compétences

Financières
Prévisibilité des coûts / budgétisation plus facile

Opérationnelles
Contraintes liées au personnel IT / efficacité / mesures et usage



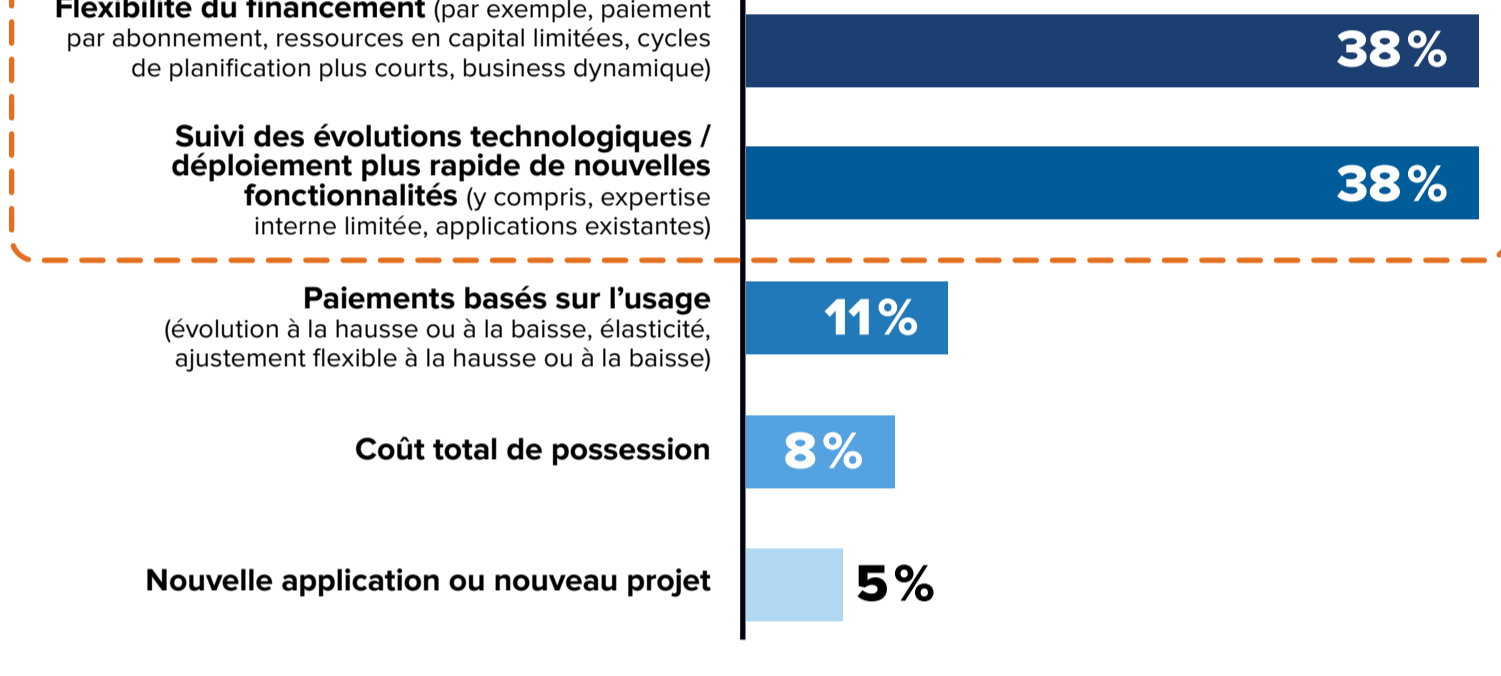
Externalisation du NaaS : Répartition **60-40** split entre les répondants estimant que le NaaS doit inclure une externalisation et une gestion complète du réseau par le fournisseur.

Source : Enquête IDC NaaS Survey sponsorisée par HPE, janvier 2023, n = 255

Principaux leviers pour le NaaS en entreprise

La flexibilité du financement arrive en première position avec un résultat presque 4 fois supérieur au paiement basé sur l'usage

(%de répondants)



Source : Enquête IDC NaaS Survey sponsorisée par HPE, janvier 2023, n = 255



Flexibilité du financement :
Paiement par abonnement avec un investissement limité en capital



Consommation flexible :
Paiement à l'usage avec la possibilité d'un ajustement à la hausse ou à la baisse

Au fur et à mesure que le marché s'ouvre au NaaS et qu'il est de plus en plus utilisé, les entreprises s'aperçoivent que les avantages qu'il procure sont davantage liés à la flexibilité financière qu'à des possibilités d'évolution à la hausse ou à la baisse.

Principaux avantages d'un financement flexible



Possibilité de mettre en place un business model plus dynamique



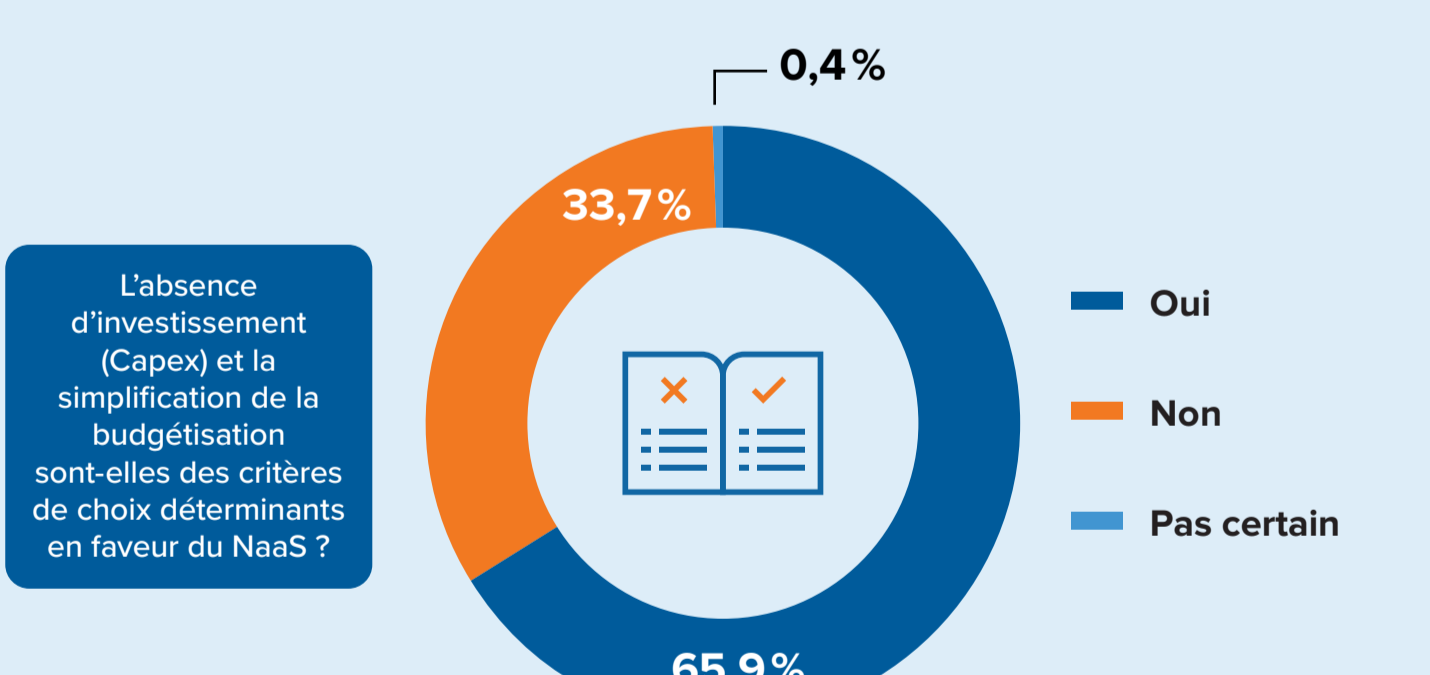
Réduction des besoins en capital



Cycles de planification plus rapides

66% des répondants reconnaissent que l'absence d'investissement (Capex) et la possibilité de budgéter plus facilement les coûts du réseau sont les principales raisons de leur recours au NaaS.

(% de répondants)

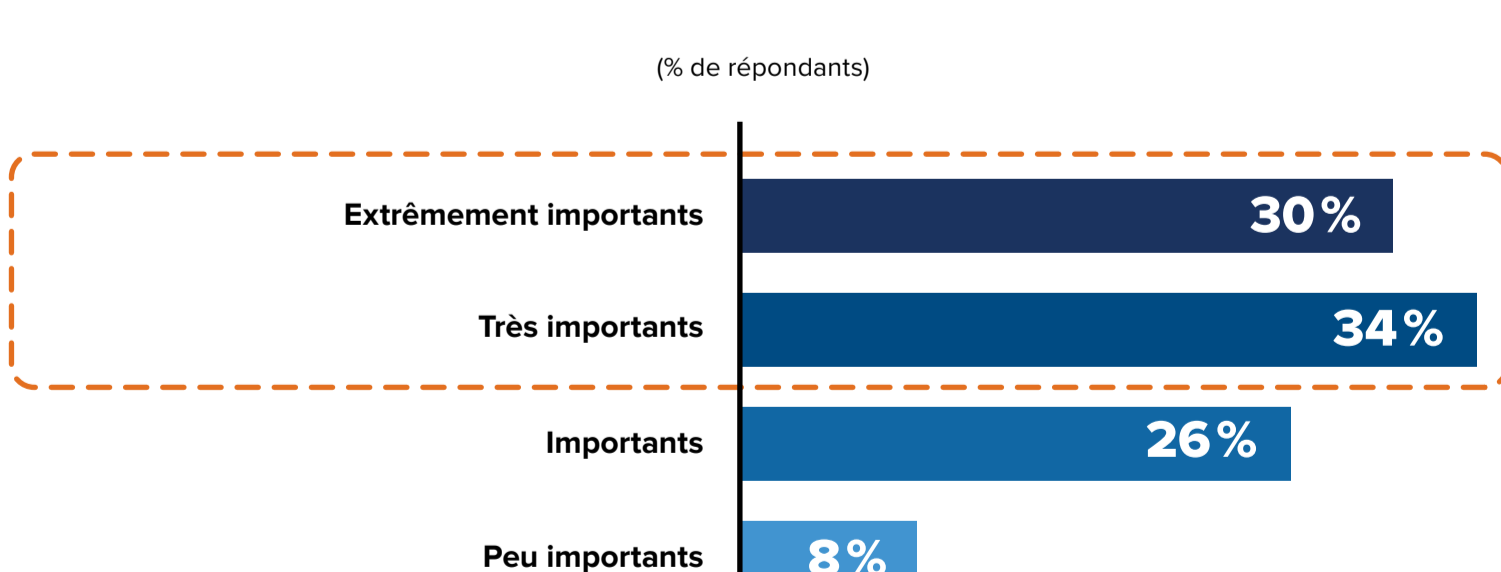


L'absence d'investissement (Capex) et la simplification de la budgétisation sont-elles des critères de choix déterminants en faveur du NaaS ?

Source : Enquête IDC NaaS Survey sponsorisée par HPE, janvier 2023, n = 255

64% des répondants affirment que le matériel/les équipements dans les locaux du client (CPE) associés au NaaS sont très importants ou extrêmement importants

(% de répondants)



Source : Enquête IDC NaaS Survey sponsorisée par HPE, janvier 2023, n = 255

Message du sponsor

HPE GreenLake

Prêt à franchir le pas vers le NaaS ?

[En savoir plus sur HPE Aruba](#)