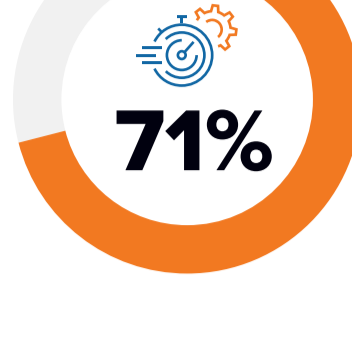


**2023**

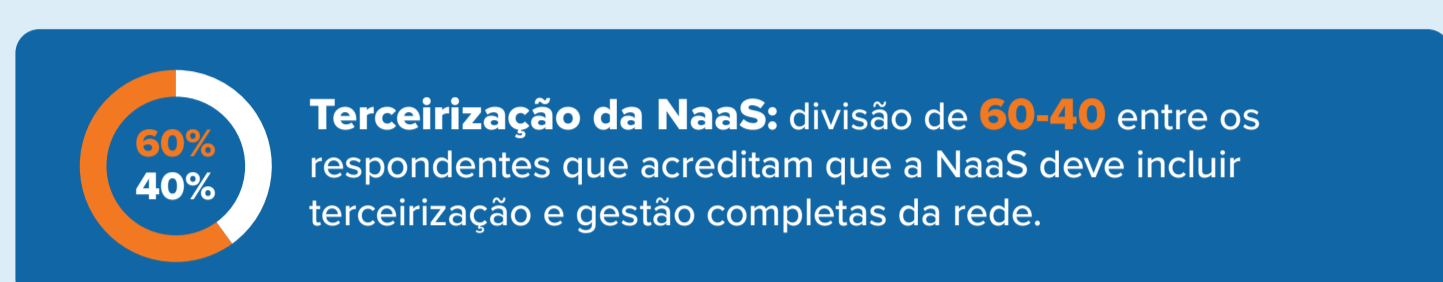
# Rede como Serviço (NaaS): situação do mercado



dos respondentes concordam ou concordam firmemente que os modelos de consumo “como serviço” oferecem maior agilidade de TI, se comparados com os modelos de consumo tradicionais.

Fonte: Pesquisa NaaS da IDC, patrocinada pela HPE, jan. 2023 n = 255

## Principais fatores que impulsionam o uso da NaaS empresarial

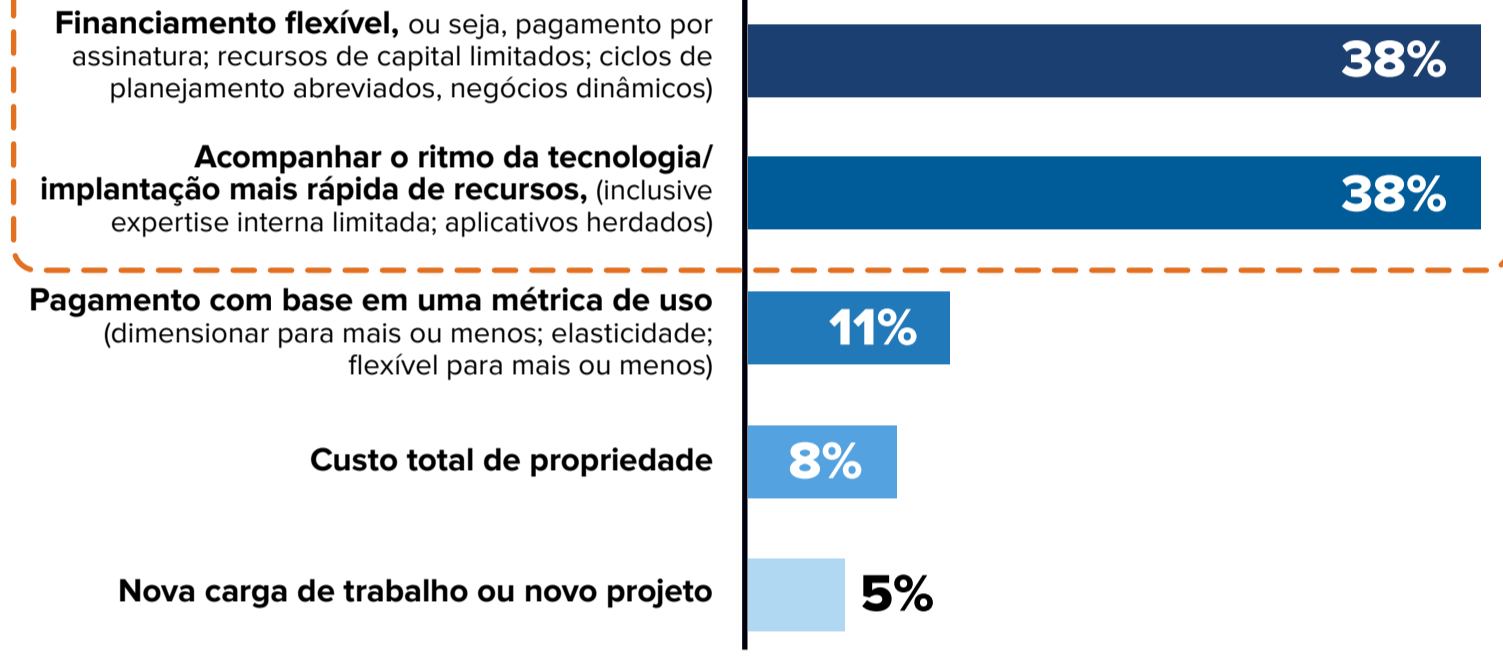


Fonte: Pesquisa NaaS da IDC, patrocinada pela HPE, jan. 2023 n = 255

## Principais catalizadores da NaaS empresarial

**Um financiamento flexível é preferido numa razão de quase 4:1 ao pagamento baseado na métrica de uso**

(% de respondentes)



Fonte: Pesquisa NaaS da IDC, patrocinada pela HPE, jan. 2023 n = 255



**Financiamento flexível:**  
Pagamento por assinatura com investimento de capital limitado



**Consumo flexível:**  
Pagamento com base no uso, ou seja, capacidade de ser flexível flexionar para mais ou menos

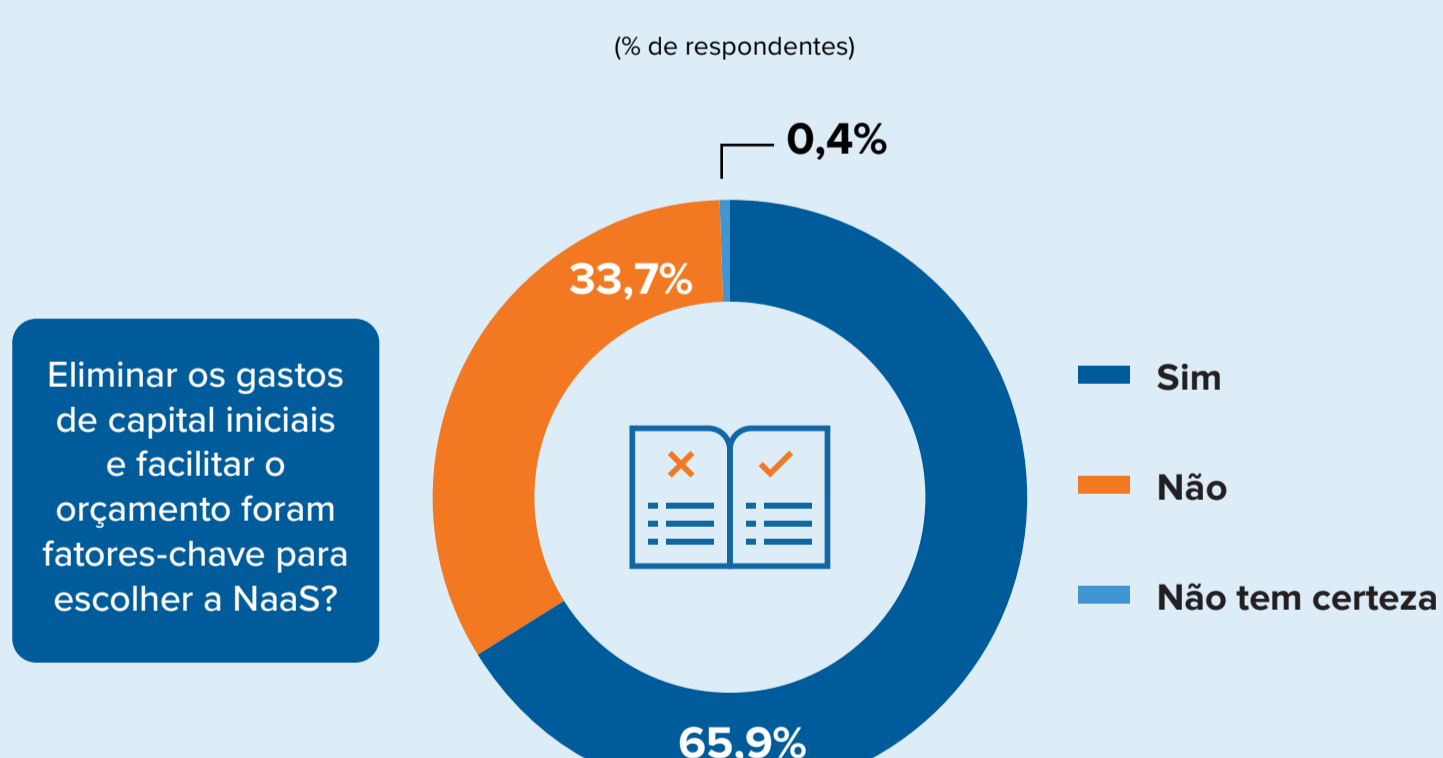
**À medida que a conscientização do mercado e a utilização da NaaS aumentam, surge uma nova conscientização das vantagens voltadas para a flexibilidade financeira, em vez de dimensionar para mais ou menos.**

## Principais benefícios do financiamento flexível



## 66% concordam que eliminar os gastos de capital iniciais e facilitar o orçamento de rede foram fatores-chave para a escolha da NaaS empresarial

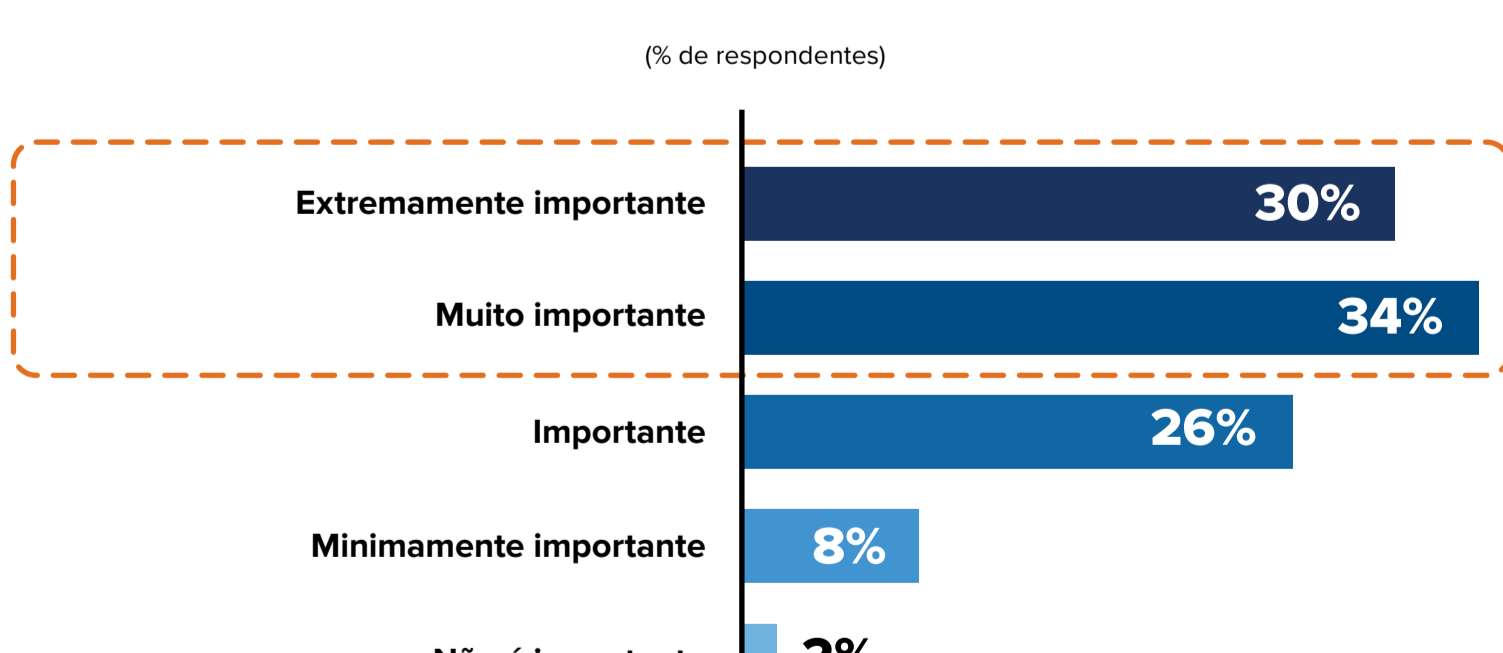
(% de respondentes)



Fonte: Pesquisa NaaS da IDC, patrocinada pela HPE, jan. 2023 n = 255

## 64% dizem que o CPE/hardware básicos de uma NaaS empresarial é muito ou extremamente importante

(% de respondentes)



Fonte: Pesquisa NaaS da IDC, patrocinada pela HPE, jan. 2023 n = 255

## Mensagem do patrocinador

**HPE GreenLake**

Pronto para iniciar sua jornada na NaaS?

Descubra mais com a Aruba Networking da HPE